

## 实时统一通信的在线新闻和评论

像以往一样，敬请转发本期公告。若希望通过E-mail免费获取我们的公告，只需登录 [www.wainhouse.com/bulletin](http://www.wainhouse.com/bulletin) 注册即可。

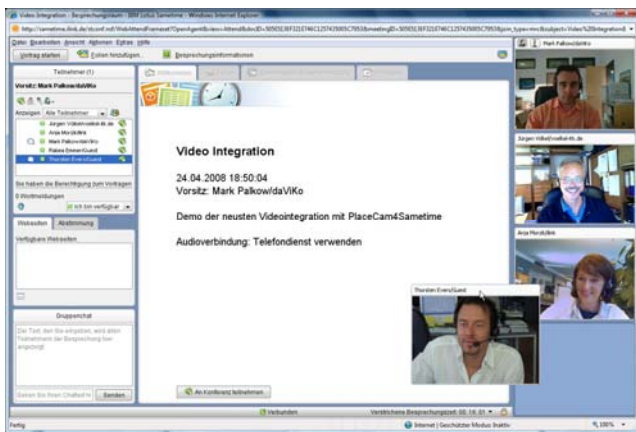
Andrew W. Davis, [andrewwd@wainhouse.com](mailto:andrewwd@wainhouse.com)

### Aethra 确保黑客防御

Aethra 宣布，该公司基于近期业界标准，成为了世界上首家提供新的安全特性的视频会议厂商。根据该公司的新闻公告，新的 Aethra 安全模式给予了其 IP 和 ISDN 视频会议解决方案完全的安全性能和对于未经授权的访问的防御性能，通过了美国国防部检测部门使用 DSN 认证程序对其进行的严格检测，DSN 认证程序专为检测视频通信产品所使用，能够检测产品所能提供的全部安全性能和最大安全级别。感谢这次认证测试，Aethra 的解决方案得到了美国国防部关联部门和单位的购买认可。经过在 Fort Huachuca (Arizona, US) 进行的 7 周测试（测试包括：信息安全保障测试、协同性能测试和新引入的视频—远程通信 STIG V1.R1 测试）之后，Aethra 的 Vega X7、X5、X3 和 AVC8500 被加入了 DSN 认证产品列表中。STIG 测试是专门为视频通信产品特别定制的。

### 新闻简讯

- 位于 Berlin 的 daviko 公司推出了 PlaceCam4Sametime 解决方案，可将多点视频整合到 IBM Lotus Sametime 环境。按照 daviko 的说法，该解决方案与其他解决方案最大的不同在于，该方案大量运用了 Java 和 Eclipse 语言编程，将视频集成深深植入了 Sametime。



该产品并不仅仅针对视频应用和网络会议。用户可以在 Sametime 内部控制视频并拥有无缝轻松的使用体验。其他的区别还有，如果 UDP 通信闭塞，则 daviko 将通过 HTTPS 传送视频。因此通信将不仅仅只能在公司内部进行，如果其他公司的防火墙允许的话，通信也可以在不同公司之间进行。该软件（有多个语言版本）拥有 Linux 版本，同时也被植入了 IBM 的 Sametime Connect。PlaceCam4Sametime 是 daviko 的 PlaceCam3 桌

面视频会议软件的派生产品。

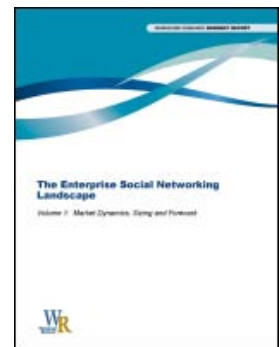
- WestView Capital Partners 宣布该公司已经完成了资本结构调整，并且对一家视频会议解决方案和管理服务提供商 Providea 进行了投资。按照 WestView 一贯的投资思路，Providea 的管理团队将保留主要的所有权，并继续进行业务运营。
- Skype 本周给出了一个令人难以致信的统计数字。不仅仅是 eBay 给出的 3 亿 9 百万注册用户这个数字，Skype 称有 28%（是的，百分之二十八）的使用 Skype 进行的呼叫是视频呼叫。我们以为是小数点位置错了，但我们联系了 Skype 并就这一数字得到了确认。我们

信任 Skype，他们还不曾宣布为远程呈现的领导者。

- 你的音频桥是否不堪重负？[Powercom](#) 宣布了一项培训课程，使CSP们能自行维护他们的 Spectel (现在是Avaya) S700 和 S780 系列音频会议桥。培训课程的内容包括：指导如何建立备份磁盘驱动器，用以取代Spectel桥的最小可靠部件；指导如何读取软件和改变配置。
- Aethra 确定与 Elmo 联合开展业务，在日本进行 Aethra 视频会议产品的分销。这份协议具有互惠性 – Aethra 和 Elmo 将协同开发新的视频会议产品线。Aethra 自 2007 年 12 月起已经在其 Vega X3 和 X5 顶级产品线中使用了 Elmo 的 PTZ 摄像头，并确信集合两家公司的技术将能够取得重大的开发成果。Elmo 将利用其销售渠道面向办公自动化市场提供视频会议解决方案。在另一份声明中，Aethra 称已与 Keysco 签订协议，在韩国分销其视频会议产品。
- Agito Networks 宣布结束了其 Series B 融资，获得了约 1300 万美元。Series B 融资将用于帮助 Agito Networks 在企业固定移动网络融合市场的扩张和产品开发。Agito Networks 的 RoamAnywhere 移动路由器是一种移动融合平台，使用基于 RF 的位置确认技术来通过 802.11 无线局域网和数据应用程序来可靠的传送语音，这为消费者选择移动运营商保留了悬念。
- Iotum 公布了 Calliflower, 一种免费会议呼叫服务，能够共享Facebook空间中的各种内容，如图片和连接。更多详情请访问 [calliflower.com](#)。
- Tandberg 宣布该公司的 MXP 编解码器已经获得了美国联邦信息处理标准 (FIPS) 140-2 认证 – 任何在美国政府机构网络上使用的关于密码的产品都必须通过的一项认证。
- Avistar 与 SK GROUP LTD 达成了分销合作伙伴关系，在以下国家销售其产品：Georgia、Armenia、Azerbaijan、Israel、Kazakhstan、Russia、Ukraine 和 Uzbekistan. 在另一份公告中，Avistar 透露该公司与 Paradiat 达成合作，将先进的防火墙穿越技术集成至 C3 产品中，该产品是 Avistar 的软件产品，用于桌面和会议室视频会议及协作。

## 来自 Wainhouse Research 的新的研究成果

- 作为我们关于企业社区网络 (ESN) 市场研究的一部分，WR 近日出版了 **企业社区网络全景, 卷 1: 市场动向、容量和预测 (ESN 全景)**. 这份报告补充了我们之前的报告: IBM 将社区网络引入企业的策略: 深入了解 Lotus Connections, 这份报告是在这个季度的早些时候出版的。ESN 全景是一份具有先去性的报告，揭示了 Web 2.0 广告宣传的幕后真像，鉴别了社区网络功能的“六大支柱”，并回顾了重要的企业应用案例。市场容量和增长前景则是根据对主要企业软件厂商和超过 50 家厂商应用的第一手和第二手研究资料的整合得出的。我们认为报告中含有对于这一快速增长的市场的未来发展方向和潜在领导厂商的预测分析及见解。获取详细信息请联系 [sfargo@wainhouse.com](mailto:sfargo@wainhouse.com) 或访问 [www.wainhouse.com/reports](http://www.wainhouse.com/reports)。



- Wainhouse Research刚刚出版了我们最新的关于亚太协作服务市场的回顾报告，**2008 亚太CSP市场预测及厂商回顾**。我们发现 2007 年在该市场中，语音通话时长增加了 50%，收益增加了 39%。同时，整个市场的增长将在 2008 年放缓，每一个本地市场在未来 5 年中将呈现出独特的机会和发展态势。报告中包含了对以下国家地区的本地市场的研究回顾：Australia/New Zealand、Japan、China Country Group、South East Asia Country Group、India和Korea。按照服务类型对每一个市场排序介绍。报告中含有对于 50 家不同协作服务提供商(CSPs)的回顾介绍。报告中含有的数据有助于管理者更好的决定本地市场策略、产品的提供、进行预算的制订和销售预期的制订。2008 亚太CSP市场研究及厂商回顾报告是完整的CSP研究内容的一部分，完整的CSP研究还包括北美和欧洲市场的信息。可以通过访问 [www.wainhouse.com/csp](http://www.wainhouse.com/csp)或联系客户服务经理Sara Fargo ( [sfargo@wainhouse.com](mailto:sfargo@wainhouse.com) ) 获取关于每份研究报告的更详细的信息。


- 我们刚刚根据**Emblaze-VCON VCBPro**公司的调查结果发布了一本白皮书。该视频MCU的测试结果非常令我们吃惊，值得大家关注。VCBPro是一个MCU，该产品包括内嵌会话记录和流媒体功能，还配备MXM管理工具/网闸（拥有电话功能）、增强的QoS，同时支持720p。阅读本白皮书 [www.wainhouse.com/whitepapers](http://www.wainhouse.com/whitepapers)。


- VNOC最近在远程呈现业界大放异彩。我们刚刚完成了一本由 York Telecom公司赞助的白皮书Understanding and Deploying a Conferencing VNOC（理解和部署一个会议VNOC）。用户下载地址 [www.wainhouse.com/whitepapers](http://www.wainhouse.com/whitepapers)。


- WR最近发布了一本新白皮书，关于远程工作，由Microsoft赞助，命名为**Addressing the Challenges Facing the Distributed, 21st Century Business Through Telework: Practical Methods for Transforming Organizational DNA through New Ways of Working**（确定挑战、面对分法，21 世纪的远程工作商业活动：通过新的工作方法传输公司DNA的切实办法）。该白皮书基于 22 个访谈，讨论了企业、员工和社团对远程工作的兴趣激增；还讨论了那些支持远程工作的技术；还包括实现远程工作的相关程序。你可以通过下面的地址下载本白皮书：[www.wainhouse.com/whitepapers](http://www.wainhouse.com/whitepapers)。



## 专访 Whitlock Group 的 CEO Doug Hall



WireOne-BT 的收购和 AVI-SPL 的合并所带来的余震未平，Whitlock Group 公司最近发布的公告又引起了我们极大的兴趣，该公告是关于 Global Presence Alliance 公司的。我们迅速联系了 CEO Doug Hall，以证实该故事背后的故事。

**WRB:** 在访问开始之前，我非常好奇，您的公司价值一亿三千五百万美元，请简要介绍一下您公司的业务。

**DH:** Whitlock Group 是一家系统集成公司，针对设计、采购、工程、部署行业，提供视听设备、视频会议、视频流、数字信号、可视化和广播技术等服务。我们向客户提供完整的解决方案。有 400 个厂家的产品线上都使用了我们提供的服务，我们在美国拥有 20 个办事处。

**WRB:** 我们在各种视频会议展会上都碰上了 Whitlock 的员工。视频会议对您公司的重要性到底如何?

**DH:** 我不知道视频会议业务所占比例到底是多少,但我可以肯定地说,视频会议包含在大部分集成系统中,这些集成系统的客户包括公司、政府和教育机构。而且非常坦白地说,视频会议硬件的销售是我们公司利润的重要组成部分,还不用说与其相关的集成设备和服务所带来的利润。

**WRB:** 我们发现最近在视频可管理服务方面出现了许多有趣的事情。特别是在最近的合并事件以后。您有故事要告诉大家么?

**DH:** Whitlock Group 提供全天候在线 AV 和视频会议支持服务,以及传统的劳务合同。我们所有的服务计划都是根据客户的需要特别量身定做的。这些计划包括所有级别的服务、从按需服务到随叫随到的技术服务,再到在线技术,所有这一切都是为了保证客户对产品的日常维护、会议室计划定制、报告生成、会议协调、修改和安装。我们还将向我们的客户提供多种远程服务,而且在一些条件下还将包括可管理的服务合作伙伴,比如 Glowpoint,他也将成为我们提供的服务的一部分。

**WRB:** OK, 让我们聊聊您最近一篇关于 Global Presence Alliance 的公告吧。这篇公告的含义到底是什么,这比前些天您公司市场部发布的公告更加吸引人们的眼光。

**DH:** 虽然这次不是一次合并,但 Global Presence Alliance 在 Whitlock Group 和欧洲最大 AV 集成商 Impact Europe 之间是一个合同关系。Impact 是一家价值一亿美元的上市公司,14 个办事处横跨英国和斯堪的纳维亚(半岛)。我们的联盟是经过多次会议才形成的,第一次会议是在 18 个月以前,来自 Impact 执行团队与我们公司的 COO (Roger Patrick) 进行了首次接洽,地点在 Whitlock Group 的 Dallas 办事处。他们首次访问的目的在于与我们共同讨论在美国的 AV 集成业务。与 Impact 共事的时间越长,我们越来越认识到 Impact 的诚恳、他们有独特的商业哲学,更重要的是对服务的许诺。

就在会谈接受以后,我们发现了全球解决方案的需求增长,包括战略客户和厂商。两家公司都已类似的方法发展着自己的组织结构。我们现在可以向国际客户提供质量稳定的服务。我们已经在多个项目上展开了合作。

**WRB:** 为什么不是合并?

**DH:** 我们两家公司都不认为这是一个合并。Global Presence Alliance 正在寻找一条服务企业级客户的方法,他们的目的不是加入我们两家公司中的任何一家。

**WRB:** 你们的联盟是由于最近的合并事件(受到竞争对手的影响)才得以成型么?

**DH:** 完全不是你说的那样。我们和 Impact 公司已经接洽了很长时间。很多人对这次合并工作都付出了巨大的努力。实际上,在视频会议和渠道合作伙伴业界我们的联盟已经存在了一段时间。在 Whitlock Group 方面,我们拥有一个系统化方法用于有组织地发展自己的规模,我们会充分利用我们的资金成为一家成功的公司,不会由于其他公司的合并而受到任何影响,或者我们的市场方向。我们的目的是为我们的员工和客户构建一个有特点的、极佳的工作环境,并且提供尽可能好的客户支持工作。我们会实现上述目的,不会被经济问题弄的手

Wainhouse Research 公告栏目希望您和

我们一起感谢那些在 2008 年支持我们

免费分发 WRB 的赞助商:

[Aethra](#)

[Haedenbridge](#)

[AGT](#)

[HaiVision Systems](#)

[Cisco](#)

[LifeSize](#)

[Compunetix](#)

[Mirial](#)

[Dialcom](#)

[Talk & Vision](#)

[GlobalMedia](#)

[Visual Nexus](#)

[VTEL](#)

特别提示:作为WR的赞助商并不意味着他们认可WRB的观点.同样也不意味着本公告认可他们的产品和服务.我们仍然是一个不偏不倚的评论师。

忙脚乱。我们的竞争对手包括：AVI、SPL、WireOne 和其他那些合并之前的公司，我们的竞争对手包括他们。那些商业合并不会导致我们改变自己的商业方向，我们会一直以向客户提供最佳的服务为己任。

**WRB:** 什么是您勤奋工作的动力？

**DH:** 我知道您肯定会问我这个问题。我可以给你答案。不是任何合并和收购，也不是我们的技术投资。我的决定将影响 400 个辛勤工作的工程师的未来；400 个家庭将受到我做出的决定的影响。我的责任极其重大，我必须非常小心地做出每个决定。

**WRB 简体中文版发布啦!**

**Désormais disponible en Français**

**Ahora disponible en Español**

**Agora disponível em Português**

See [www.wainhouse.com/bulletin](http://www.wainhouse.com/bulletin) to subscribe ...

Chinese, French, Spanish, and Portuguese



WR公告栏目内容由 [神州数码](#) 翻译

© 2008 Wainhouse Research 34 Duck Hill, Duxbury, MA 02332 USA Tel +1 617.975.0297

Email to: [editor@wainhouse.com](mailto:editor@wainhouse.com) PR to: [news@wainhouse.com](mailto:news@wainhouse.com) Free subscriptions: [www.wainhouse.com](http://www.wainhouse.com)