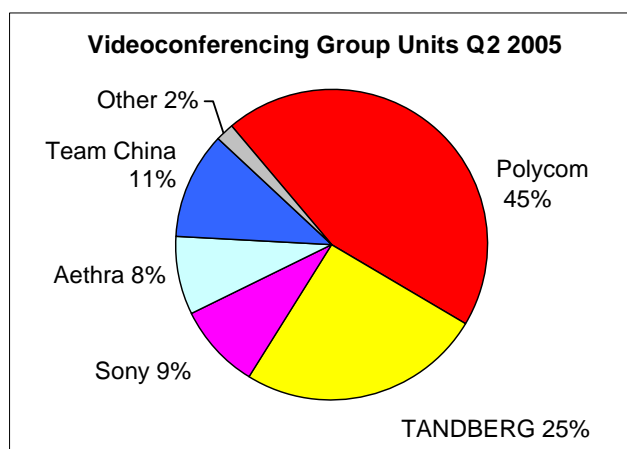


As always, please feel free to forward this newsletter to your colleagues. To be added to our **FREE** automated email distribution list, simply visit [www.wainhouse.com/bulletin](http://www.wainhouse.com/bulletin).

Andrew W. Davis, [andrewwd@wainhouse.com](mailto:andrewwd@wainhouse.com)

## Статистика индустрии ВКС Q2-2005



Q2-05 market shares for group and executive systems, by units shipped

В 2005 мы изменили формат сбора данных чтобы отразить новые реалии рынка. Групповые системы выделены из группы ПК и Устройств, а “Executive” системы выделены в отдельную категорию. “Executive” – полностью интегрированные системы со встроенным LCD дисплеем, используемые на рабочих столах и в малых переговорных. Рынок персональных систем ВКС слит с ПК и Устройствами (видеофонами).

Наш отчет за Q1-05 состоит из данных, полученных от десяти ведущих производителей систем ВКС и от шести более мелких производителей. Мы разделили производителей на три группы: 1) большая шестерка – двое очень больших (Polycom и

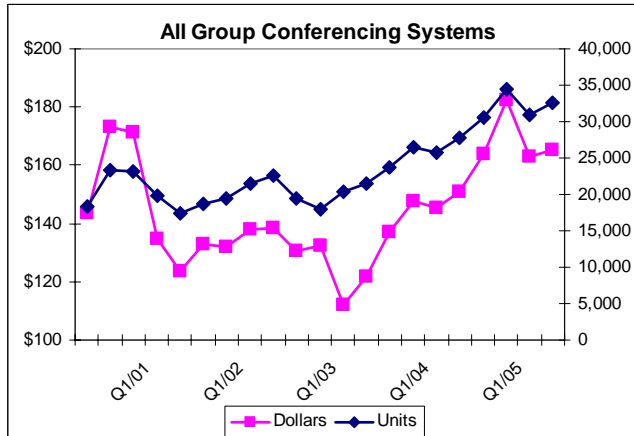
TANDBERG), двое средних (Sony и Aethra) и двое маленьких (VCON и VTEL) 2) Китайские компании, не сообщающие данных открыто, но предоставляющие их Wainhouse Research; в их числе Huawei, Kedacom, Zoom, ZTE и данные от нескольких малых компаний, объединенные в одну колонку Team China (TC); 3) другие производители систем ВКС.

Полный отчет, с информацией о продуктах, географическим анализом, и взглядом на приложения для ПК в ежеквартальном выпуске [SpotCheck](#), доступном по подписке.

Хоть мы и разделили групповые и “Executive” системы, вендоры запрещают сообщать об их доле рынка в каждом сегменте отдельно. Для того чтобы можно было провести сравнение с предыдущими годами, мы не выделяем категорию “Executive” из итоговых цифр. Из цифр видно, что Q2-05 была сильной для индустрии, объемы продаж и поставок увеличились по сравнению с прошлым годом и прошлым кварталом.

Summary	Q2/04	Q1/05	Q2/05	Sequential Growth	Annual Growth
Group Units	27,779	30,848	32,708	6.1%	17.8%
Group Revenues	\$150.7	\$162.9	\$165.6	1.7%	9.9%

Индустрия остается высоко сконцентрированной, два ведущих вендора охватывают 70% поставок и 80% прибылей в мировом масштабе. Битва за первое место между Polycom и TANDBERG продолжается, пока Aethra и Sony делят третье место. Китайская команда продолжает отвоевывать место на рынке за счет высокой маржи, хотя статистика ведется



в поставках и прибыли.

У нас есть данные по групповым системам для некоторых стран. Вот результаты за Q2.

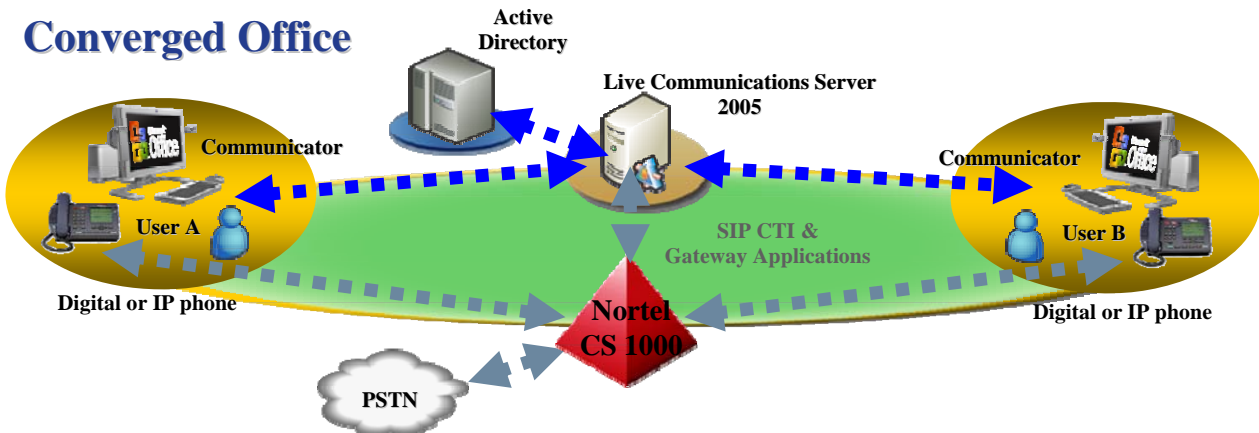
Total Group	France	Germany	UK
Units	719	804	1,917
Revenues	\$4.7	\$5.4	\$12.3
	<b>Japan</b>	<b>China</b>	<b>Italy</b>
Units	2,428	6,070	1,598
Revenues	\$8.3	\$20.8	\$6.2

## Nortel и Microsoft объявляют о партнерстве в совместной работе

Nortel и Microsoft расширяют стратегическое партнерство, объединив силы на поле корпоративной совместной работы посредством интеграции Microsoft Office Communicator 2005 с открытой SIP-платформой Nortel. Nortel / Microsoft Converged Office Solution поддерживает управление вызовами с ПК (перевод и т.п.) через Communicator и Nortel Communication Server 1000, позволяя использовать Microsoft Active Directory для внедрения корпоративного нумерационного плана в Nortel IP PBX. Пользователи Communicator получают функциональность PBX и могут вызывать IP или цифровые телефоны, подключенные к Nortel PBX и абонентов PSTN. Решение может работать совместно с Nortel Multimedia Communications Server 5100, поддерживающим многомодельное присутствие и совместную работу, так что внедрившие MCS 5100 клиенты смогут обмениваться присутствием и IM с пользователями LCS.

*Вот что думает Brent*

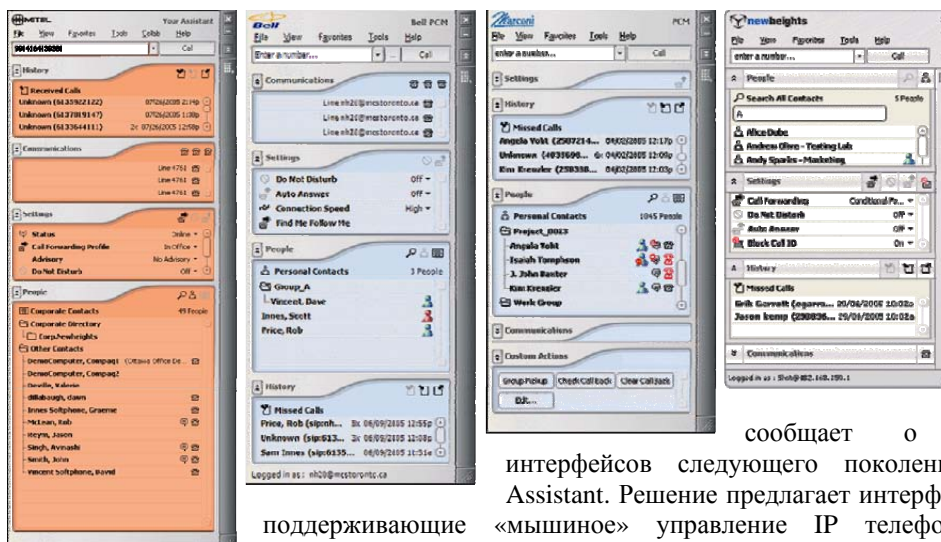
Nortel стал вторым “большим IP PBX” вендором, заявившем об интеграции с платформой



Microsoft LCS / Communicator и формализовавшим партнерство (Siemens был первым). Теперь у Nortel есть возможность предлагать клиентам собственный продукт MCS 5100 или Microsoft LCS. Nortel понимает, что лучше сотрудничать с Microsoft, чем конкурировать. Интеграция с Microsoft будет проходить поэтапно; например, этот релиз Nortel / Microsoft Converged Office Solution не поддерживает многоточечное видео и вебконференции как Nortel MCS 5100. Тем не менее, эти функции будут реализованы в следующих версиях.

[kwucher@nortel.com](mailto:kwucher@nortel.com)

## Что общего у этих интерфейсов?



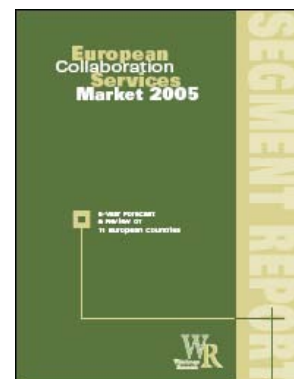
Что общего у Mitel, Bell Canada и Marconi? Все они используют настраиваемый пользовательский интерфейс от NewHeights Software. Расположенная в Оттаве и принадлежащая той же семье, что и Mitel, NewHeights Software

сообщает о выходе клиентских интерфейсов следующего поколения, названных Desktop Assistant. Решение предлагает интерфейсы для рабочего стола, поддерживающие «мышинное» управление IP телефонией, присутствием и совместной работой. Desktop Assistant поддерживает собственный и открытый (SIP) стандарты, легко интегрируется с решениями операторов, CPE и производителей softswitch. Клиенты Desktop Assistant по умолчанию интегрируются с Microsoft Office и Lotus Notes. Доступна интеграция с другими корпоративными приложениями. Одна из интересных функций – окно оповещения, появляющееся при входящем вызове и позволяющее получить email и иные документы от вызывающей стороны. Приложение рассчитано на OEM, интересно посмотреть на конкуренцию NewHeights с клиентом Microsoft. [rmclean@newheights.com](mailto:rmclean@newheights.com)

## Свежий выпуск!

### Local Markets: European Collaboration Services Market - 2005

Уже четвертый год подряд Wainhouse Research проводит годовую независимую оценку локальных рынков услуг конференцсвязи в Европе. В отчете за 2005 мы оцениваем, анализируем, сообщаем о размерах рынков, делаем 5-летний прогноз для 11 стран – Британии, Франции, Германии, Швеции, Норвегии, Финляндии, Швейцарии, Испании, Италии, Голландии и Бельгии. В отчете описано текущее состояние дел, рассмотрены локальные провайдеры, оценены течения, определены риски и перспективы, включены рекомендации по выходу на рынок, услугам и ценам. Данные этого отчета помогут пользователям понять и создать локальные маркетинговые политики в зависимости от объемов и потребностей рынка. Кроме того, в отчет включено исследование среди европейских пользователей конференцсвязи, посвященное обычаям и течениям в использовании услуг.



Этот отчет – первая часть исследований, покрывающих три рынка: Европу, АТР, Северную Америку. Отчеты доступны по-отдельности. Подробнее на [www.wainhouse.com/reports](http://www.wainhouse.com/reports). Информация: В США и АТР Sara Fargo, +1-781-934-6165, [sfargo@wainhouse.com](mailto:sfargo@wainhouse.com), в Европе Niels Kellerhoff +49-211-467-998, [niels@wainhouse.com](mailto:niels@wainhouse.com).

Компания Инкома – интегратор продуктов и услуг видеоконференцсвязи и видеотелефонии. Благодаря компании Инкома, бюллетень Wainhouse выходит на русском языке.

[info.video@incoma.ru](mailto:info.video@incoma.ru)

[multimedia.incoma.ru](http://multimedia.incoma.ru)

© 2005 Wainhouse Research 112 Sumner Road, Brookline, MA 02445 USA Tel +1 617.975.0297

Email to: [editor@wainhouse.com](mailto:editor@wainhouse.com) PR to: [news@wainhouse.com](mailto:news@wainhouse.com) Free subscriptions: [www.wainhouse.com](http://www.wainhouse.com)