

实时通信的在线新闻和评论

像以往一样，敬请转发本期公告。若希望通过E-mail免费获取我们的公告，只需登录 www.wainhouse.com/bulletin 注册即可。

Andrew W. Davis, andrewwd@wainhouse.com

财经新闻简讯

AT&T 及 Interwise

AT&T 已经同意对以色列的一家私有公司 Interwise 进行收购，该公司是一家聚合语音及网络会议解决方案的全球提供商，同时提供各种产品和服务。AT&T 大约需要支付 1 亿 2 千 1 百万美元收购这家 150 人的公司。这次收购将 Interwise 基于 IP 的桌面会议和协作方案与 AT&T 的企业网络、通讯和协作服务及全球 MPLS IP 网络整合在了一起。在收购之后，Interwise 将作为 AT&T 全球商业服务内的一个部门运营。AT&T 希望能够保留 Interwise 的管理团队和国内外的各个机构，其中包括位于以色列的研发中心。

下面是我们的想法:

Interwise 在对 VOIP 及基于 TDM 的语音与支持视频的网络会议和协作进行集成方面，长期以来，一直具有独到之处，甚至可能在市场中处于领先地位。该公司同时提供需要预定的、全主控的、独特的混合会议解决方案，这一方案使得企业可以以安全且价格低廉的方式获得以下好处：在线软件的快速启动，地理范围的延伸，对于主控服务的保护能力。尽管 Interwise 可能会损失一些将 AT&T 视为竞争对手的现有客户，但是这一负面效果似乎非常微不足道。总体来看，这是 AT&T 的一次大胜，也是 Interwise 投资者和员工的一次大胜。

同时，有趣之处在于，Interwise 被纳入了 AT&T 全球商务服务体系内，而不是 AT&T 的会议产品体系内。很明显，这是一次 IT 行为。

目前，业界大型公司 (如 Microsoft, IBM, Cisco) 正转型为提供全方位的完整方案，包含音频-视频-网络产品和服务。并购带来的压力体现在两个方面：1) 直接竞争对手会感到压力 - 无论他们是处于产品领域还是服务领域。2) 处于支持链其余位置的公司会感受到压力的增大。由于厂商规模增大，相应的，分销商也需要重组合并以获得足够的规模 and 进行合作谈判的资本。

RADVISION

Radvision 近期宣布，其第三季度预期收入调整为 2050 万美元，而早先预测的数据为 2500 万美元，其去年同期的收入为 2360 万美元。该公司认为，年度同期对比，销售额下滑了 15%，主要是源于客户对于高清产品需求的增加。我们并不了解真正的原因，我们希望公司给出的这一原因是真实的，这样该公司出现的问题将可能很快且简单的得到解决。实际上，我们认为该公司存在着一些基础性的营销和市场问题。白金赞助商可以查阅以下文章: [对于 Radvision 公告的分析研究](#)。

Deutsche Telekom

根据华尔街日报报道，DT 已经决定购买 France Telecom SA 的 Orange Netherlands 移动通讯及网络业务，价格为 19 亿美元。Orange's Dutch 业务将被整合入 DT 的 T-Mobile 业务中。

Avaya

股东已经同意了两家私有基金，Silver Lake Partners 及 TPG Capital 对该公司进行收购，收购预计将在月内完成。

Alcatel-Lucent

在 9 个月内发出了第三次收入预警之后，A-L 开始寻找方法加速两家公司的整合计划。再一次，合并没有按照计划进行。就如他们所言，时间被浪费了。

Huawei-3Com

Huawei 在对 3Com 公司进行的价值 22 亿美元的收购中，扮演了至关重要的角色，3Com 是美国计算机-网络技术领域中的一家先锋企业。按照协定，私募基金 Bain Capital 将占有 3Com 的 80% 股份，而 Huawei Technologies (中国) 占有剩余的部分。交易价格约为 \$5.30 美元每股，较 3Com 的股市收盘价格多了约 44% 的额外费用。收购价格中的额外费用对于今年早些时候的 H3C 股价而言，只是一个适度的费用，但为了解决 Huawei 和 3Com 之间的关联关系，3Com 支付给了 Huawei 88200 万美元以购买后者拥有的 49% 的股份。

eBay & Skype

eBay 宣布在这个季度结束时，将计入与收购 Skype 相关的 14 亿美元减损支出。大约 5.3 亿美元将支付给 Skype 的前股东，以取消以前交易中的盈利能力支付条款。其中 9 亿美元为 Skype 价值注销产生的减损支出，这也就揭示出了这次收购的真实价值（原先的收购为 26 亿美元的初次收购价格加 17 亿美元的盈利支付额度）。Skype 的创始人之一 Niklas Zennstrom 将不再担任 CEO，而在董事会中担任非执行董事。

Polycom

在 Radvision 的业绩预告更新后一天，Polycom 宣布其第三季度净收入预期从 23500 万美元上调至 23900 美元。尽管略低于分析者预期的 24500 万美元，但与 2006 年同期的 17320 万美元相比，仍然形势喜人。

新闻简讯

- LifeSize 发布了 LifeSize Room 和 LifeSize Team 高清视频会议系统的 v3.0 版。LifeSize 3.0 增强的特性如下所示：1) 增加了嵌入的 MCU 的功能，支持 6 声道语音激励，4 声道连续在场以及数据流；2) 增加了摄像头的功能，比如自动对焦、自动曝光、色彩纠正和暗光补偿功能；3) 改进了用户使用的界面，增强了呼叫管理的功能，扩展了呼叫目录的能力。该公司还发布了一款 SDI 适配器，该适配器允许 LifeSize Room 系统直接与第三方 HD 摄像头（比如 Sony EVI-HD1，或者其他用于大堂或者讲堂中的摄像头）进行连接。

Wainhouse Research 公告栏目希望您和

我们一起感谢那些在 2007 年支持我们

免费分发 WRB 的赞助商：

[Aethra](#)

[RADVISION](#)

[AGT](#)

[SPL](#)

[Codian](#)

[Sonic Foundry](#)

[Compunetix](#)

[Sony](#)

[GlobalMedia](#)

[Symetria](#)

[HaiVision](#)

[Talk & Vision](#)

[Huawei](#)

[TANDBERG](#)

[IOCOM](#)

[Visual Nexus](#)

[LifeSize](#)

[VTEL](#)

[Premiere](#)

[York Telecom](#)

特别提示：作为WR的赞助商并不意味着他们认可WRB的观点，同样也不意味着本公告认可他们的产品和服务。我们仍然是一个不偏不倚的评论师。

- Novell预计发布Novell Teaming和Novell Teaming+Conferencing，两种新型团队工作空间和实时协作都将被加入到Novell的工作组产品线中。这些解决方案（部分基于与SiteScope的 OEM的关系）支持新型技术模型和商业革新，Novell称之为“开放式协作”，一种开源开发过程，允许客户和合作伙伴参与到产品革新中。更多信息请参见www.icecore.com。
- HaiVision Systems 公司宣布与 One Touch Systems 公司达成合作伙伴关系,该公司是在线、企业级通信和学习服务的提供商。One Touch 公司将 HaiVision 的 TASMAR 高性能 H.264 视频编码器与它的基于卫星的通信和学习解决方案整合在一起。

Jon Neville 加入 Wainhouse Research



Wainhouse Research 非常高兴地欢迎 Jon Neville 成为我们的欧洲实践咨询顾问。Jon 将关注 IP Telephony 和统一通信，将与 Brent Kelly 展开合作，以向最终用户提供统一通信实践领域方面的部署指导和卖家咨询。

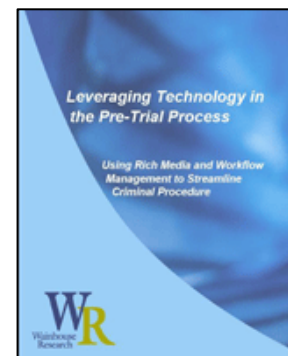
Jon 拥有 25 年的 IT 业界的丰富背景。他在之前的 10 年一直为 Mars Inc（一家重要的跨国食品厂商，Jon 负责远程通信）工作。Jon 最擅长部署全球 MPLS 网络。他也管理着 Mars 的 IP 电话技术（特殊的包含于电话技术 RPF）的升级、卖家选择和部署过程。他被公认为拥有丰富商业经验，与不同的大型远程通信和其他 IT 厂商都拥有协商合同。

在 WR，Jon 将负责 IP 电话技术和统一通信领域，工作重点：在 IP 电话技术和统一通信部署方面给企业提供帮助。Jon 已经开发了一个大型模型系统和一个独特的卖家选择和管理方法。他将给我们带来他的丰富经验，在节省的前提下，帮助企业成功地完成各种商业事务。

Jon被公众认为是远程通信领域的专家，现在是EVUA (Enterprise VPN Users Association) 的董事，主要负责IP Convergence小组。在欧洲、美国和亚太区域，他还经常在远程通信业界的会议上发表精彩的演讲。他已经开展了一个主题——“[在企业中实现IP电话技术的完美指导](#)”。可以通过下面的方法与Jon取得联系：jneville@wainhouse.com。

新 WR 白皮书：庭前准备工作中的杠杆技术

刑事司法系统的任务是保证及时处理刑事诉讼，同时保证被告的权利。履行这些职责，就必须面对预算拮据资源限制和复杂工作流程，包括大量方法和文书工作。幸运的是，现在出现了相关技术，用于帮助司法人员解决这些问题。本白皮书可通过下面的网址进行访问 www.wrplatinum.com，它提供了对使用多媒体内容的深入分析（比如 911 音频、犯罪场景视频、突发事件/逮捕报道，电子表格）和工作流程管理（将保证庭前准备工作作为一条流水线）。



专访 AVI 执行主席 Martin Schaffel

有关 Audio Visual Innovations (AVI) 和 SPLIS 之间的传言已经有很长一段时间了，是合并、收购还是短期“婚嫁”？所以决定打电话给 Martin Schaffel 问个究竟，他是 AVI 的拥有者和执行主席。

WRB: 对于那些不了解 AVI 的读者，您能介绍一下您公司主要的经营范围么？

MS: AVI，正如名称中所表示的，是一家专业的视听设备公司，我们提供定制的系统整

合解决方案、设备销售和全球服务，主要针对企业通信、协作和在场需求。我们的总部在 Tampa，在全球其他地区都有代办处。我们已经有 28 年的经营历史。我们相信自己是美国最大的 AV 系统集成商。

WRB: 那么，SPL 的状况呢？



MS: 我们谈论 SPL 已经有两年了。将两个公司组合在一起，我们将成为业界的头号或者二号人物，我们将通过财务增长、覆盖面积、高新技术、成为最强大的公司。我们将成为业界的领军人物。

WRB: 两年？为什么这么长？

MS: 步伐缓慢是我的决定。我需要时间去考虑这一切，我要保证所有 AVI 雇员的利益。我要保证计划顺利地被执行，确保被合并的公司能够运转顺利。我需要时间去了解 SPL 公司。

WRB: 然后呢？？？

MS: 这件事情离成功只有一步之遥。还有一些财务细节需要处理。我不能在现在透露更多消息。

WRB: AVI 现在面对的最大挑战是什么，业界现在面对的最大挑战又是什么？

MS: AVI 现在面临的挑战，也是业界面临的挑战。现在的科技相当复杂，集成工作则更复杂。你需要为了产品、技术和服务而留住出色的员工。你需要提供一个良好的商业环境。除了这些，我们面临的挑战还包括要完成 100% 的工作。对于系统集成商而言，完成 90% 或 95% 的工作，都将面临失败。需要有组织地开展工作，对工作非常关注。同时，一个高科技公司需要很好地控制资产流向。

WRB: 视频会议对于您的业务的重要性如何？

MS: 非常重要，随着今后的发展，将变得更重要。视频会议的增长速度相当可观。

WRB: 对未来的用户，您想说什么？

MS: 非常简单，一定要找那些经济上稳定的，并且拥有广泛技术的服务提供商，才能保证事业的成功。好的服务提供商将能够帮助用户确定需求，无论是在一个城市中，还是全球范围内的。



WR公告栏目内容由 [神州数码](#) 翻译

Conferencing & Collaboration Event Calendar	
WHEN & WHERE	WHAT & WHO
8-10 April, 2008, Berlin, Germany	Wainhouse Research Collaboration Summit
July 16-18, 2008, Boston, MA	Wainhouse Research Collaboration Summit



征文启事

柏林, 德国

2008年4月8日-9日-10日

我们正在寻找在协作、会议和多媒体通信方面，有兴趣展望最佳实践和解决方案的朋友。主题包括：

- 音频—视频—Web 会议和协作，包括远程在场
 - 统一通信和 IP 电话技术
 - 新兴技术或者服务
 - 感兴趣的和特殊的应用
 - 针对协作的企业社会网络
- 上述每个方面都需要通过下面的流程：
- 案例研究—问题>分析>解决方案>结果
 - 技术概览>市场驱动>解决方案讨论>利益

[征文启事的下载地址](#) (pdf)，投稿表单的官方声明。

© 2007 Wainhouse Research 34 Duck Hill, Duxbury, MA 02332 USA Tel +1 617.975.0297
 Email to: editor@wainhouse.com PR to: news@wainhouse.com Free subscriptions: www.wainhouse.com