

Comme d'habitude, n'hésitez pas à faire suivre cette lettre d'information à vos collègues. Pour être mis sur la liste de distribution gratuite, inscrivez-vous sur www.wainhouse.com/bulletin.

Andrew W. Davis, andrewwd@wainhouse.com

Rapprochement Avaya – Nortel ??

Avaya a annoncé son intention d'acheter les actifs de Nortel Enterprise Solutions business. Les chiffres pour commencer l'offre sont de \$ 475 millions. L'annonce est considérée par la plupart des analystes et des blogueurs, comme une offre de départ pour une vente aux enchères d'une durée de 45 jours. Les points principaux à retenir 1) Avaya a été «acquis» par Silver Lake / TPG il ya environ deux ans dans un LMBO de 8,2 milliards \$; 2) Cette affaire doublerait essentiellement la taille de la base installée d'Avaya et de ses partenaires du réseau pour une somme, qui n'est qu'une petite fraction des 8,2 milliards \$; 3) Avaya, comme tout le monde dans la profession PBX-UC, doit se protéger par tous les moyens vrac contre l'assaut de Cisco et dans les mois à venir de Microsoft, et oui, même de Google. Nous avons demandé à notre gourou Brent Kelly, ce qu'il en pensait. Voici ce qu'EBK avait à dire

Le nouveau monde de NorVaya

Brent Kelly, bkelly@wainhouse.com

Le jour, où nous avons célébré le 40e anniversaire des premiers pas sur la lune, Avaya a annoncé qu'elle avait prévu d'acheter l'entreprise de Nortel Network Solutions (ES) pour US \$ 475m. Bien que pas aussi importante, que celle de la lune, cette annonce fait certainement trembler la terre pour les entreprises du marché des communications.

Bien qu'Avaya ait déclaré qu'elle souhaite acquérir Nortel ES entreprise, les enchères signifient que d'autres entreprises peuvent offrir un montant plus élevé. Le processus commencera au moment où Nortel prendra en compte l'offre d'Avaya au tribunal de commerce, ce qui prendra environ deux semaines. Ensuite, d'autres entreprises auront 45 jours pour faire une offre pour le rachat des actifs de Nortel. La direction de Nortel qui a communiqué avec Wainhouse Research a indiqué qu'elle s'attendait à une activité vigoureuse au cours du processus d'appel d'offres de 45 jours. À la fin de la procédure d'appel d'offres, le juge se penchera sur toutes les offres, et déterminera celles qui offre aux créanciers de Nortel la plus grande valeur totale. Ensuite, les approbations des organismes de réglementation doivent être obtenues dans des pays à travers le monde. Le management de Nortel, s'attend à ce que ce processus puisse prendre plusieurs mois. Ainsi, Avaya pourrait ne pas être le meilleur enchérisseur, et nous ne pourrions pas vraiment connaître le résultat de l'approbation réglementaire avant la fin de 2009.



Nortel's Enterprise solutions business Nortel solutions d'affaires de l'entreprise comprend les PBX Nortel, les solutions de mobilité d'entreprise, les centre de contacts, la messagerie unifiée, et les données (routeur / switch). Il comprend également un réseau très fidèle partenaires Nortel, ses clients étonnamment fidèles, les systèmes pour les administrations de son unité d'affaires (Nortel a une forte pénétration dans le marché de la téléphonie au sein du gouvernement des États-Unis).

Comme le montre le tableau ci-dessous, il y a chevauchement important dans les portefeuilles de produits des deux sociétés. Si l'acquisition se réalise, il y aura lieu de procéder, à une rationalisation considérable.

Il existe manifestement des avantages et des inconvénients pour Avaya dans ce souci de prendre en charge Nortel. Avaya seront clairement numéro un mondial de la téléphonie avec une part d'environ 25% du marché (Cisco suit à 15,3%). L'entreprise va essayer de tirer la chaîne de Nortel et sa clientèle, en faisant tout son possible pour conserver les deux partenaires et les utilisateurs finaux des entreprises au sein de la famille. «NorVaya».

Un autre soumissionnaire potentiel est Siemens Enterprise Communications, maintenant propriété à 51% de Gores Group. Le groupe Siemens est important en dehors de l'Amérique du Nord et se trouve être le numéro 3 ou 4 mondial. Ainsi la base de clients Nortel en Amérique du Nord doit être attractive.

Pourtant, il faut se demander si la fusion d'Avaya ou Siemens avec Nortel, doit en fin de compte, faire une différence à long terme. Cisco est toujours prêt à se renforcer. Considérant qu'avant l'annonce, les clients de Nortel se demandaient, ce qui allait se passer les clients Avaya doivent, maintenant commencer à s'interroger. Avaya a tenu son rang, contre Cisco au cours des derniers trimestres, mais Cisco gagne toujours lentement mais sûrement des parts de marché, dans le monde entier. En outre, Microsoft OCS 2007 Release 3 sera disponible en 2010, avec des caractéristiques qui en font un véritable concurrent de téléphonie. La fusion Avaya / Nortel ou Siemens / Nortel, pourra-t'elle résister à ces deux géants?

S'ajoute à tout cela, la question qui est la spéculation, car le propriétaire d'Avaya, Silver Lake, est également en discussions avec Tandberg vidéo sur l'acquisition de cette société. La combinaison des actifs d'Avaya, Nortel et Tandberg, en une seule entreprise pourrait-elle faire concurrence entre les trois titans de communications unifiées: Microsoft, Cisco et IBM? Le temps nous le dira. La vente aux enchères, doit suivre son cours, et nous verrons qui sera en fin de compte le propriétaire de Nortel.

The Wainhouse Research Bulletin would like you to join us in thanking our 2009 sponsors who help keep distribution of the WRB free:

- | | |
|----------------------------|-----------------------------------|
| Aethra | Haedenbridge |
| AGT | LifeSize |
| Cisco | Talk & Vision |
| Compunetix | Teliris |

The fine print: [Sponsorship](#) of the WR Bulletin in no way implies that our sponsors endorse the opinions expressed in the WRB. Nor does it imply that the Bulletin endorses their products or services. We remain an equal opportunity critic.

Item	Nortel	Avaya
PBX	CS1000	Communication Manager
Unified Messaging	Call Pilot	Modular Messaging
Call Center Software	Contact center	Contact center
Vendor Neutral Interface Environment	ACE	Aura
UC Environment	MCS 5100	one-X Desktop
Mobility Products	Mobile Communication 3100	one-X Mobile
Data Products	Routers/Switches	N/A
Worldwide Revenue Market Share	9.3%	15.5%

Nouvelles brèves

- Basé à Moscou SPIRIT DSP, un fournisseur de moteurs logiciels ,audio&video pour opérateurs télécom a annoncé le fonctionnement en H.264 SVC (Scalable Video Coding).
- Mes commentaires dans le WR Bulletin (#10 15F) au sujet des résultats de Tandberg en Q2 ont été mal exprimés. La société n'a jamais dit que les livraisons de E2 au 1er trimestre ont été de zéro. Ils annoncent avoir livré, une grande quantité à un ou plusieurs clients fournisseurs de services au 1er trimestre, ce qui n'était pas le cas en Q2.

Nouveau : Desktop Video Consulting

IRIS Ressources Premier cabinet français spécialisé en Visio et communications Unifiées

Vous propose son nouveau service à distance, exclusif : Desktop Video Consulting
Conseil spécialisé réalisé à distance par Visio

- Notre métier le conseil en Visio
- Vous souhaitez faire le point sur les offres du marché les plus récentes
- Vous souhaitez poser des questions à un professionnel expérimenté de la Visio, ou prendre son avis sur un problème qui vous préoccupe, faire valider un CCTP que vous aurez rédigé...
- TPE, PME, grande organisation publique ou privée, vous souhaitez vous renseigner sur des solutions économiques de services ou déployer des terminaux et des infrastructures
- Vous cherchez une grande réactivité .,
- Votre budget est très serré.
- Vous disposez d'un terminal H323 ou d'un PC de bureau ou portable connecté sur Internet, une webcam, un micro-casque audio
- **Nous nous connectons chez vous, sur une base de tarification horaire**

Les détails et les conditions se trouvent sur : www.irisressources.com



Conseil en Visiocommunication et Imagerie Télécom

Bien entendu les prestations classiques sont toujours d'actualité :

- *Réalisation d'audits de parcs, d'études pour la migration vers IP*
- *Rédaction « indépendante » d'appel d'offres, aide au choix, assistance à la recette et au déploiement*
- *Assistance à la maîtrise d'ouvrage pour des salles intégrant l'audiovisuel et les télécoms (nombreuses références)*

Contact: **JF Pinchon** Tel :+33 1 30 36 12 55; Fax: +33 1 34 14 54 37

Mobile: +33 6 13 45 18 59 e-mail : jf@pinchon.net

Pour plus de renseignements Consultez le site : www.irisressources.com .

Vous pouvez y télécharger directement les dernières éditions du WRB en français et obtenir d'autres informations,

Le bulletin de Wainhouse Research est édité par LLC de Wainhouse Research, 34 Duck Hill • Duxbury, MA 02332 .Téléphone 1 617-975-0297. Email à : editor@wainhouse.com. PR to: news@wainhouse.com

Traduction IRIS Ressources 2009

Abonnement gratuits à : www.wainhouse.com © 2009 Wainhouse Research