

Bonne année à tous

Janvier 2010 semble complètement différent de Janvier 2009. Les sociétés LifeSize et Tandberg ne sont plus indépendantes (ou bientôt ne le seront plus), Sony a annoncé sa sortie de l'EMEA, Nortel a disparu, PUG s'est sabordé, Andy Miller est de retour; Cisco parle de téléprésence à la maison, et Skype est en partenariat avec des chaînes de télévision pour faire de la visioconférence Skype (y compris multipoint), une expérience quotidienne dans son salon à la maison (HD720p de surcroît!). Il est également probable que le monde de visioconférence sera bientôt secoué par Microsoft OCS et RTV d'un côté de codage vidéo SVC de l'autre. Restez connectés pour en apprendre plus sur les fusions et acquisitions ainsi que sur la «destruction créatrice» dans le jeu des partenariats. Qu'est-ce qu'un gestionnaire de conférence d'entreprise devra faire?

D'autre part, si nos amis les prestataires de services sont toujours stables dans le secteur audio-web, les services gérés représentent une menace croissante à l'horizon. Et puis il y a cette crainte terrible que le «cloud computing» pourrait tout bouleverser - s'il existe bien une chose telle que le cloud computing....

Restez avec nous tout au long de ces moments intéressants toutes les nouvelles de des téléconférences seront présentes. Le prix de l'abonnement au WRB reste stable en 2010 - même que 2009, soit zéro dollar par an ou zéro euros par an à votre choix. En Asie-Pac Nous acceptons yen et yuan. Parlez-en à vos collègues, pour leur propre abonnement.

Nouvelles brèves

- La Consumer Electronics Show (CES) se déroule à Las Vegas où nous rédigeons ce bulletin. Nous espérons avoir des nouvelles de lui faire rapport dans le prochain numéro.
- Les membres du Polycom User Group (PUG) ont voté pour changer le nom du groupe à un groupe industriel Visual Communications (VCIG). Bien plus qu'un changement de nom, VCIG sera une organisation non alignée, où tous les revendeurs, intégrateurs, des fabricants et analystes de l'industrie de conférence seront admissibles à devenir membres aux côtés des entreprises aux utilisateurs finals. Donc, si vous êtes un client Tandberg, il n'y a aucune raison de continuer à avoir User Group Envy (UGE). Connectez-vous sur www.vci-group.org.
- Aethra s'est elle-même divisée en trois sociétés, comme nous l'avons signalé le mois dernier. Les points d'accès au réseau et les instruments du groupe de test a été vendue à AB Media, une société de dispositifs médicaux. Un mois Ae.net est la compagnie italienne dans les services de

The WR Bulletin would like you to join us in thanking our 2010 sponsors:

HAEDEN BRIDGE
TWO-WAY IP MULTICASTING SOLUTIONS

AVI  **SPL™**

Get your company's name & link here! Sponsor the WR Bulletin for 2010.
Lots of benefits. [Contact Sara](#).

The fine print: Sponsorship of the WR Bulletin in no way implies that our sponsors endorse the opinions expressed in the WRB. Nor does it imply that the Bulletin endorses their products or services. We remain an equal opportunity critic.

téléconférence et de collaboration à distance du marché. Même si une nouvelle société, Ae.net a vingt ans d'expérience en multi audio-vidéo, web et des services gérés. Les nouveaux propriétaires et une plus grande portée caractériser Ae.net, qui cherche maintenant à prendre sur le marché européen. Quant à l'activité terminaux de visioconférence ... maintenant debout seul.

- Nous aimons quand des nouvelles intéressantes et remarquées viennent d'une société, nous n'avons jamais entendu parler. Cette semaine, il est basé en Californie Cavium Networks (NASDAQ: IAVM), un fournisseur de semi-conducteurs axée sur les produits qui permettent le traitement intelligent de mise en réseau, les communications et les applications maison connectée. La nouvelle famille de puces Cavium full HD (1080p60) System-on-a-processeurs vidéo H.264 combine une faible latence avec processeur vidéo H.264, une technologie de sécurité et les réseaux intelligents ainsi que les capacités de traitement de paquets dans une puce totalement intégrée vidéo destinée à l'affichage des smartphones, au remplacement des câbles HDMI, à la distribution home media, et la visioconférence. La famille CNW5XXX est destinée aux constructeurs à la recherche d'applications sur le marché de masse tels que les téléviseurs à écran plat, lecteurs Blu-ray, PC portables et les net books, les consoles de jeu, ainsi que des PME et les systèmes de communication vidéo SOHO.(Solo Office Home Office)
- *Commentaires* : La technologie System-on-chip de la puce promet des réductions de coût nécessaires pour prendre de vidéoconférence et d'autres applications de collaboration à vue dans le marché principal cours d'eau de consommation. Ainsi cette annonce pourrait être très important, surtout quand on le combiner avec le Panasonic et les annonces de LG enrobage Skype dans leur nouvelle génération de téléviseurs à écran plat. Comme toute annonce processeur, cependant, il est difficile d'entrer dans les détails parce que la tarification est complexe - dépendant des options d'emballage, les qualités de vitesse, et des engagements de volume, etc La seule chose que nous savons de semi-conducteurs, cependant, est que le prix descend et performances croissent comme le temps passe. Visual Communications Practice (VCP)

Nouveau & Important pour WR: Visual Communications Practice (VCP)

Si vous êtes un revendeur, prestataire de services, fournisseur, entreprise ou utilisateur final d'une administration ou analyste financier qui suit le marché des communications visuelles, nous avons des nouvelles importantes pour vous.

NEW

Wainhouse Research lance un nouveau programme pour 2010, le the Visual Communications Practice, ou VCP. Avec un abonnement, vous gagnerez accès à toutes les notes de recherche, statistiques de l'industrie, des rapports segment, les prévisions de vidéoconférence, d'opinion et de produits / services de matrices que nous publions en l'espace de communication visuelle en 24x7. Ce nouveau service est destiné tout particulièrement aux revendeurs, distributeurs, prestataires de services et les utilisateurs

finaux en entreprise qui, avant le lancement de ce programme, ne pouvaient justifier le coût de nos rapports personnalisés. Allez sur www.wainhouse.com / VCP. Vous pouvez télécharger la demande d'abonnement (pdf) à partir de ce site..

Visual Communications Comparison Matrices - Available via VCP subscription





Split System and Codec Only Videoconferencing Systems	Telepresence Solutions
Personal Videoconferencing Systems	Desktop Conferencing – ASP Solutions
Integrated Videoconferencing Systems	Streaming Solutions (Customer Premise)
Set-top Videoconferencing Systems	USB Speakerphones
Webcasting Service Offerings (Hosted / ASP / SaaS)	Video Bridges (MCUs)
Desktop Conferencing – CPE Solutions	Telepresence Multipoint Capabilities

Wainhouse Research à Berlin: 19-20-21 Avril 2010



De nouveau nous programmons nos conférences d'Avril à Berlin. The CSP Summit sera constitué d'une demie journée le 19 Avril, et le Collaboration Summit suivra les 20 et 21 Avril. Nous rassemblons en ce moment des intervenants qui vont dynamiser les débats sur les grands challenges qui concernent l'industrie de la collaboration et des téléconférences. Le marché change rapidement et nous

évoquerons les dernières solutions technologiques et business qui intéressent une large partie des utilisateurs comme des prestataires de services. Si vous souhaitez être intervenants contactez: andrewwd@wainhouse.com; Si vous voulez en savoir plus quant à l'organisation, contactez sfargo@wainhouse.com.

Collaboration Summit Sponsors		 Mobile VideoCommunication GmbH
 Delivering the Visual Experience		

Collaboration Event Calendar

Conferencing & Collaboration Events	
When & Where	Who & What
March 23-25 2010, via the Internet	<i>Education for Everyone</i> Virtual Symposium
April 19, 2010, Berlin, Germany	Wainhouse Research CSP Summit - Europe
April 20-21, 2010, Berlin, Germany	Wainhouse Research Collaboration Summit
July 20-21, 2010, Boston, MA	Wainhouse Research Collaboration Summit
October 12, 2010, Boston, MA	Wainhouse Research CSP Summit - North America

Face à face avec Jorg Weisflog, PDG de ViDOFON AG



WRB: Faisons court et simple, qui est ViDOFON?

JW: ViDOFON est spécialiste de la vidéoconférence avec l'infrastructure et la spécialisation du réseau. Fondée en 2001. Nous sommes un partenaire certifié pour Tandberg, Polycom, LifeSize, Sony et Mirial.

WRB: Vous avez des bureaux en Allemagne, en Espagne et Emirats Arabes Unis. Pourquoi les Émirats arabes unis?

JW: Dubaï est un saut dans la région du Moyen-Orient. La région est un potentiel énorme, mais 2-3 pays représentent 75% de l'ensemble du marché. L'Arabie saoudite est le plus grand. Il est difficile d'être là parce que le marché du travail est différent, par rapport à l'Europe. Nous voyons Dubaï comme une première étape, d'apprendre et de développer des partenariats.

WRB: Vous distribuez toujours un grand nombre de marques. Pourquoi voyez-vous cela comme un avantage?

JW : ViDOFON est un pur spécialiste en communication visuelle. Nous connaissons tous les fabricants et sommes certifiés par l'ensemble d'entre eux. Nous croyons que nous pouvons choisir ce qui est le meilleur pour chacun de nos clients, car nous avons accès à de nombreux produits différents et nous pouvons construire une véritable solution personnalisée pour chacun d'entre eux. L'inconvénient est bien sûr que nous avons à faire beaucoup de formation, mais nos clients profitent de ces connaissances acquises.

WRB: Vous proposez un service de visio entièrement télé gérés. Qu'est ce que cela signifie pour vos clients?

JW::Il permet d'abord au client de convertir des dépenses d'investissement par des loyers ou dépenses opérationnelles. Deuxièmement, le client obtient un service complet à partir d'une source unique. ViDOFON offre des services de ponts en SD et HD, les services de passerelle, les services de traversée de pare-feu et les services de gestion sur une base mensuelle / annuelle - notre filiale, conférence-tv, fournit les paramètres, les affichages et les réseaux IP séparés en tant que « package ». Tous ces éléments peuvent faire partie d'un service complet géré, mais les clients peuvent également choisir seulement des éléments pour s'acquitter de leurs besoins. Donc, pour les clients, cela signifie que nous pouvons répondre aux besoins d'une multinationale ainsi que d'une PME qui ne possède pas de service Informatique..

WRB: Comment votre société apporte t'elle un support avec une base de clients dans le monde?

JW: Tout d'abord - nous faisons les choses nous-mêmes. Les clients veulent que nous nous installions en Martinique ou au Kazakhstan, car ils savent que nous travaillons bien .

Deuxièmement - nous travaillons avec des partenaires certifiés très compétent et bien connus et professionnels . Ils font des affaires pour nous et nous faisons des affaires en Europe pour eux. C'est pourquoi nous pouvons organiser le soutien sur place, par exemple, à Pekin en 24 heures, y compris le remplacement si nécessaire.

Troisièmement Tiers - nous utilisons les services de déploiement globaux du fabricant. Ces services sont également utilisés par les acteurs mondiaux comme Siemens, BT et ainsi de suite.

Quatrièmement : nous utilisons beaucoup de produits d'infrastructure pour la visioconférence. Nous avons des ponts des passerelles des GK des traversées de parefeu, du streaming et de l'enregistrement et offrons aux clients un basculement automatique.

Cinquièmement : dans un monde lointain contrôlable à distance beaucoup de choses sont possibles.

Sixièmement : nous avons les bonnes personnes aux bons endroits.

WRB: Vous avez récemment acquis Dekom Systemhaus. Qu'est-ce qui vous a motivé à faire cette acquisition? Que la nouvelle société apporte t'elle à Vidofon?

JW: Dekom Systemhaus est l'un des meilleurs intégrateurs de systèmes AV et ingénieurs de concepteurs de salle de réunion ou de conférences en Allemagne. Par conséquent, ViDOFON en tant que spécialiste de la vidéoconférence de premier plan en Allemagne avec la spécialisation des infrastructures et Dekom formeront l'un des plus groupes interdisciplinaires les plus achevés et spécialisé. L'avenir dans les activités de visioconférence sera axée sur des connaissances solides du réseau, du conseil, des services gérés et de l'intégration ; Notre expertise bipolaire sera un avantage très appréciable.

WRB: Comment les clients en bénéficieront-ils ?

JW: Nos clients n'auront pas à diviser leurs projets, selon plusieurs fournisseurs. Aujourd'hui, ils peuvent utiliser une visioconférence IP, un expert en infrastructure et un concepteur de salles, un programmeur et un ingénieur de conception. Nos clients peuvent obtenir une solution complète de notre part. Cela permettra d'accélérer le processus. Les temps d'études et de réalisation seront diminués, les prix seront plus intéressants, les temps de réalisation et les décisions seront plus rapides ;.

WRB: Récemment, Cisco a annoncé son plan d'acquisition de Tandberg. Honnêtement, en tant que Partenaire Premium Tandberg, vous ne craignez pas de profonds changements dans votre entreprise?

JW: Non, nous ne nous inquiétons pas. Cisco et Tandberg vont diriger le marché et les opportunités commerciales vont augmenter, pas seulement pour Cisco, Tandberg, mais aussi pour Polycom et LifeSize et les autres fabricants. Je voudrais voir Cisco quitter le canal de distribution Tandberg tel qu'il est, ouvrir le portefeuille Tandberg aux revendeurs Cisco par le biais de certification des partenaires et de formation pour maintenir la qualité élevée de la communauté de partenaires de Tandberg aujourd'hui. Bien sûr, nous nous attendons à voir des changements dans nos activités. Les terminaux sont ainsi devenus moins chers et les déploiements vont devenir plus importants, donc pour les infrastructures et l'intégration dans les réseaux existants. L'intégration dans les solutions de communications unifiées et les services managés vont devenir plus importantes et plus complexes. Nous sommes prêts pour cela.

Le courrier des lecteurs :

Andrew: Je vous remercie pour couvrir le lancement de Movi 3 dans votre dernier Bulletin WR (# 1026 F). Il y a une déclaration qui je pense, devrait être corrigée pour éviter toute confusion.

Vous avez déclaré que «Movi ajoute également une gestion H.263, rendant Movi, combiné avec un dispositif de TCS Tandberg, compatible avec les systèmes de salles standards." Depuis la première génération, MOVI a été compatible avec les standards(comme tout le reste de la gamme TANDBERG) et donc compatible avec les terminaux de salles et de bureaux standards utilisant le codec H.264. L'ajout du support pour le codec H.263 n'a rien à voir avec le fait de rendre Movi plus compatible. Le fonctionnement avec H.263 a été ajouté pour augmenter la compatibilité ascendante avec le partage de contenu, comme l'écrasante majorité des plus de un million de terminaux qui utilisent le H.263 pour le partage de contenus.

Un des avantages marginaux de l'ajout du support H.263 est que Movi est désormais nativement compatible avec Microsoft OCS, comme (absent RTV / RTA) H.263 est le codec par défaut de communication avec le client Microsoft Office Communicator. Et enfin, contrairement à vos écrits la solution n'est pas dépendante de TCS (Tandberg Content Server) du tout. Je suppose que vous vouliez dire VCS (Video Communication Server), qui fournit le SIP-H.323 Internetworking, mais VCS est la base de registre pour SIP. Ainsi Movi, est donc toujours une partie de la solution. J'espère que cela clarifie quelque peu la confusion.

Cordialement,

Tolga Sakman, TANDBERG



- *Réalisation d'audits de parcs, d'études pour la migration vers IP*
- *Rédaction « indépendante » d'appel d'offres, aide au choix, assistance à la recette et au déploiement*
- *Assistance à la maîtrise d'ouvrage pour des salles intégrant l'audiovisuel et les télécoms (nombreuses références)*

Conseil en Visiocommunication et Imagerie Télécom

Contact: **JF Pinchon** Tel :+33 1 30 36 12 55; Fax: +33 1 34 14 54 37
Mobile: +33 6 13 45 18 59 e-mail : jf@pinchon.net
Pour plus de renseignements Consultez le site : www.irisressources.com .

Vous pouvez y télécharger directement les dernières éditions du WRB en français et obtenir d'autres informations,

© 2010 Wainhouse Research 34 Duck Hill, Duxbury, MA 02332 Téléphone 1 617-975-0297
Email à : andrewwd@wainhouse.com PR to: news@wainhouse.com
Traduction IRIS Ressources 2010. Abonnement gratuits à: www.wainhouse.com/bulletin