

Nouvelles brèves

- **DesigNET International** a dévoilé sa nouvelle plate-forme de reporting/ analyse SMART destinée aux responsables de services de visioconférence. Plate-forme de services de management d'analyse et de reporting, est une solution logicielle de la société (disponible en tant que service) qui fournit aux gestionnaires de services des entreprises visioconférence dans un environnement cohérent, rapide et flexible, des rapports sur l'utilisation, la qualité de service et l'efficacité opérationnelle. Elle est également utile pour la planification des capacités, l'analyse de l'utilisation, les répartitions de coûts et quelques dépannages. L'un des clients de DesignNET, **Adobe Systems**, a présenté lors du récent Wainhouse Research Collaboration Summit l'utilisation par Adobe, du package d'analyse "à la volée" et les bénéfices apportés à Adobe par la solution logicielle. Dans les annonces séparées, DesigNET a annoncé des ventes et des accords de support avec Telaid et Omnipresence.
- Démontrant une fois de plus que la société ne doit pas être ignorée sur le marché des communications d'entreprises, **Avaya** annoncé une série de nouveaux produits et d'améliorations de produits en juillet. Mettant l'accent sur l'engagement de la société sur SIP et sur le logiciel Aura, en tant que plate-forme de communications unifiées et de processus d'amélioration de la communication. Avaya recherche les économies et la flexibilité aussi bien que de nouvelles fonctionnalités. Les détails suffiraient à remplir par eux-mêmes un bulletin WR complet, mais les éléments de base, se composent d'Avaya Aura Communications Manager 6.0 qui facilite les déploiements hybride des terminaux SIP, H.323 et TDM, ACE 2.2, grâce à un Event Response Manager; Aura Messaging 6.0; Presence Services 6.0; et Avaya Aura Session Manager 6.0 qui peut évoluer jusqu'à 100 000 utilisateurs et une solution de conférences, qui prend en charge les données audio, vidéo et web sur un seul serveur .
- Dans une annonce indépendante mais connexe, Avaya et HP ont annoncé un accord stratégique de trois ans pour ajouter des éléments de communications unifiées (voir ci-dessus) et les produits du Centre de contact pour le portefeuille de services de communications unifiées de HP et de collaboration pour les entreprises d'Avaya. Cette solution sera commercialisée et livrée par HP. Considérez ceci comme la combinaison de produits et de la technologie d'Avaya avec l'expertise de consulting et d'externalisation de HP. Considérez cela, comme un contrepoids aux offensives de Cisco.

Le bulletin WR souhaite que vous vous associiez à nous pour remercier nos commanditaires de 2010 :

HAEDEN BRIDGE
TWOWAY IP MULTICASTING SOLUTIONS

AVI  **SPL**™


AGT
Applied Global Technologies

vaddio
REDEFINING CAMERA CONTROL

Le Parrainage du bulletin WR n' implique en aucune façon que nos commanditaires approuvent les opinions exprimées dans le WRB. Ni que le bulletin souscrive à leurs produits ou services. Nous restons un porte-parole de l'égalité des chances.

- **Polycom** a complété son dossier d'infrastructures et de ponts visio avec l'introduction du RMX 1500 et du nouveau processeur qui s'intitule : module de traitement média MPMx. Avec une seule lame MPMx, le 1500 RMX fournit des ressources pour 360 ports audio jusqu'à 30 ports vidéo HD720p30 ou 15 ports vidéo HD1080p30. Le nouvel équipement fait partie de la nouvel ensemble marketing "Communications unifiées Intelligent Core" qui comprend également les CMA, DMA, RMX 2000 et 4000. La société propose une politique agressive de reprises pour les clients qui souhaitent échanger leurs systèmes MGC. Il existe également un programme de mise à niveau pour les clients qui souhaitent échanger leurs lames RMX. Dans une annonce indépendante, Polycom a formé une alliance avec **McAfee** pour intégrer les solutions de protection avancée du constructeur, y compris la console ePolicy Orchestrator, dans les terminaux de communications unifiées Polycom et Intelligent Core. En outre, les deux sociétés aligneront des outils surveillance et de provisionnement pour fournir des capacités de configuration et de mise en conformité de dispositifs de sécurité. Le mois dernier, Polycom a annoncé les téléphones CX500, CX600 et CX3000 pour une utilisation avec **Microsoft** Communications Server 14.
- **Compunetix** a lancé CONTEX Connections, une application simple et efficace qui permet aux utilisateurs de mobiles Smartphone (BlackBerry) de créer, de gérer et de contrôler les conférences audio directement depuis leurs périphériques Smartphone
- **NTT**, un fournisseur de services japonais avec plus de 100 milliards de dollars de CA annuel et près de 200 000 employés, a fait une offre visant à acquérir 100 % de Dimension Data pour \$ 3.4Milliards. L'acquisition est soumise à diverses approbations réglementaires et gouvernementales, et nous prévoyons que cela durera jusqu'en octobre 2010 pour être pleinement achevée...
- **LifeSize** a annoncé la version logicielle v4.7 qui prend en charge le partage de données (et le streaming en flux continu via le LifeSize Video Center) à l'aide du système de Passport de la société et le LGExecutive. LifeSize Virtual Link, permet le partage de données avec un PC ou un Mac. Le Logiciel de bureau Desktop v2.0 prend désormais en charge le partage des données et la transmission 720p. La société a également élargi son portefeuille d'infrastructures. Le nouveau LifeSize Transit client, disponible comme une boîtier matériel ou une option de la machine virtuelle, combiné avec le Transit server,

Présentation d'un sponsor du Bulletin WR

Vaddio apporte la technologie sophistiquée de caméra PTZ à portée de tous. Notre engagement envers la simplicité et la valeur, a fait de nous le premier concepteur et fabricant de caméras PTZ de spécialité, de systèmes de contrôle de caméra haut de gamme et de mobilier contemporain utilisés dans les métiers de la radiodiffusion, d'intégrations audiovisuelle et visioconférence. Du matériel de montage et de câblage à la technologie CCU, Vaddio fournit tout ce dont vous avez besoin pour transformer une caméra en une solution complète.

Les produits Vaddio sont intégrés dans le monde entier dans des installations allant des studios de télévision aux lieux de culte, des installations des administrations, des établissements d'enseignement et des salles de conférence d'entreprise. Ils également définir la norme pour la fiabilité dans des émissions de direct mobiles.

Vaddio a été fondée pour redéfinir le contrôle de la caméra, et dans le processus, nous avons révolutionné une industrie en proposant des technologies de pointe, innovantes pour les caméras facile à intégrer, à installer et à utiliser.

vaddio
 REDEFINING CAMERA CONTROL
www.vaddio.com

fournit une solution complète de traversée NAT/pare-feu. LifeSize Control a été également amélioré avec la version v5.0.

- Nous avons eu vent d'une session d'interopérabilité intéressante réalisée par BT Conferencing. L'image ci-dessous provenait d'un écran d'ordinateur portable équipé du logiciel client Movi. Sur la partie supérieure de l'image, c'est un CTS 3000 de Cisco et dans le milieu on a un Tandberg T3 ; en bas à droite il s'agit d'un RPX Polycom et le personnage sur la partie inférieure gauche est assis devant un T1700 Tandberg.



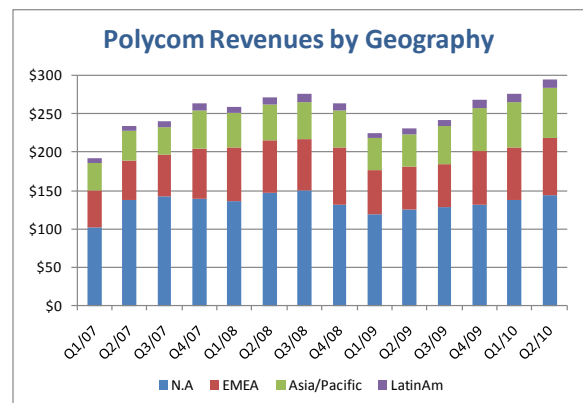
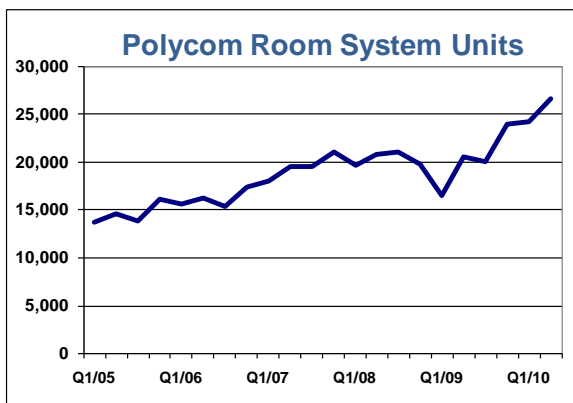
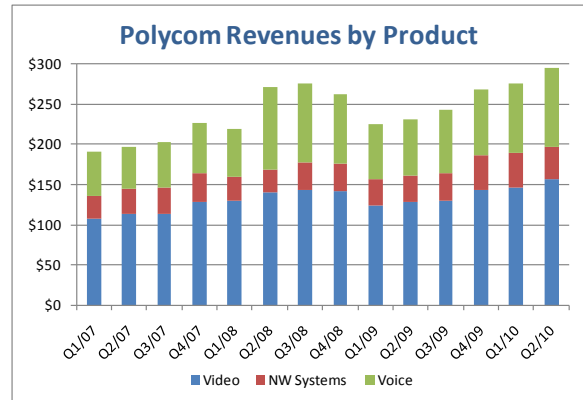
- **ooVoo** prétend que dans une étude faite à l'aveugle, 8 sur 10 d'utilisateurs **Skype** préfèrent ooVoo.
- **Radvision** a lancé son application de contrôle iPad Apple pour les systèmes de salle de visio. La démonstration du système a été vivement acclamée, lors du WR Summit à Boston. Les fonctionnalités de Scopia Control permettent de se connecter à des réunions en un seul clic, grâce au calendrier de salle de conférence intégré. Les utilisateurs peuvent également lancer des appels, avoir eu accès à un annuaire d'entreprise et une liste des appels précédemment lancés via l'interface d'écran tactile de l'iPad.

\$ et significations

Polycom Q2-2010.

Polycom a annoncé un CA de \$295 M pour le trimestre, comparativement à \$231 M pour le deuxième trimestre 2009.

PLCM	Q2/09	Q1/10	Q2/10	Croissance trim	Annuelle
Video	\$128.7	\$146.0	\$157.0	7.5%	22.0%
Network	\$33.0	\$43.0	\$40.0	-7.0%	21.2%
Voice	\$69.0	\$87.0	\$98.0	12.6%	42.0%
Total Rev	\$230.7	\$276.0	\$295.0	6.9%	27.9%
Group Units	20,522	24,210	26,590	9.8%	29.6%
Op Inc.	\$21.4	\$15.3	\$15.9	3.9%	-25.7%
N.A	\$124.7	\$138.1	\$144.1	4.4%	15.6%
EMEA	\$55.9	\$67.6	\$74.5	10.3%	33.3%
Asia/Pacific	\$43.2	\$58.9	\$64.8	10.1%	50.0%
CALA	\$6.9	\$11.6	\$11.5	-1.0%	66.0%
Video ASP	\$6.27	\$6.03	\$5.90	-2.1%	-5.8%

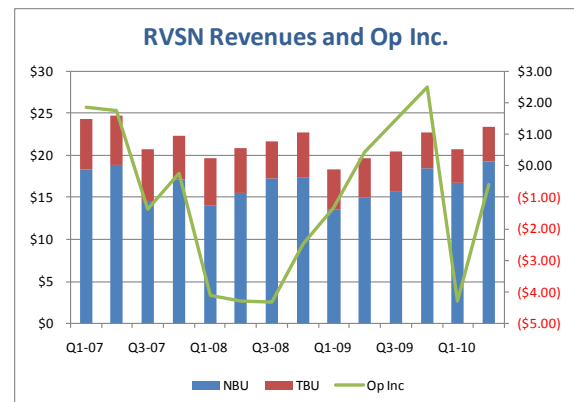
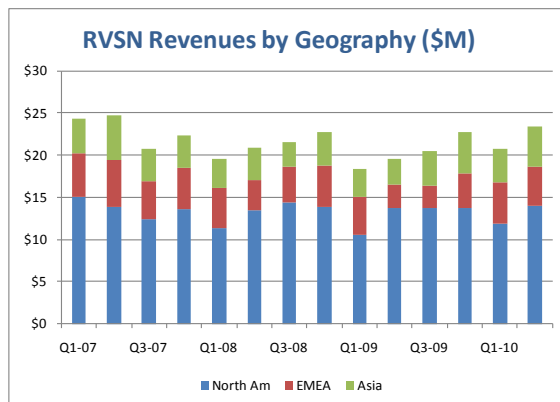


Comme on peut le voir sur nos graphiques et tables, 1) Le CA est un record haut ; 2) la croissance annuelle était plus forte pour la ligne de produits de voix et de la région CALA, la suppression de l'ASP vidéo. Bien que le nombre des "unités" livrées soit à l'apogée, le contenu de ces chiffres n'est pas clairement explicite, (notre opinion est que nous ne devons pas inclure les visiophones en tant que systèmes de salle, pas plus que le CX 5000 qui est le système RoundTable de MS) qui est l'équivalent vidéo d'une webcam.

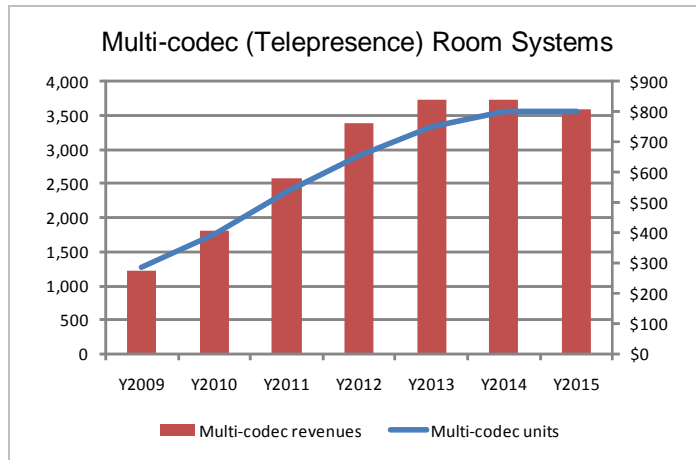
RadvisionQ2-1010

Radvision a annoncé un chiffre d'affaires total au deuxième trimestre de \$ 23,3 M, une augmentation de 19 % sur l'année. Les revenus ont été également environ 6 % au-dessus des prévisions. Alors que la société n'a pas donné des informations détaillées, le communiqué de presse comprenait l'info très intéressante, que les terminaux ont contribué à plus de 10 % des revenus de la Networking Business Unit (NBU)-c'est le côté "produits" de la société Radvision. Ainsi, alors que notre tableau \$ 19.2 en CA produits ses et de une croissance annuelle de 28,2 %, il semblerait que les seuls les produits d'infrastructure de Radvision ont a augmenté à un rythme annuel d'environ 14 % et que le reste de la relance de la croissance est due à des terminaux de de visioconférence. Nous pensons que la société a commencé les livraisons de son terminal executive « VC240 » (une collaboration avec Samsung) au premier trimestre et sa gamme de produits SCOPIA XT1000 au cours du deuxième trimestre.

RVSN	Q2-09	Q1-10	Q2-10	Sequential Growth	Annual Growth
Products*	\$15.0	\$16.8	\$19.2	14.7%	28.2%
Technology	\$4.6	\$4.0	\$4.1	2.8%	-10.7%
Total Rev	\$19.6	\$20.8	\$23.3	12.4%	19.1%
NA	\$13.8	\$11.9	\$14.0	17.7%	1.7%
EMEA	\$2.7	\$4.8	\$4.7	-2.6%	72.3%
Asia	\$3.1	\$4.0	\$4.6	14.7%	50.1%
Op Inc.	\$0.42	(\$4.27)	(\$0.60)	NA	NA



Nouvelles prévisions pour la Visioconférence



Wainhouse Research a publié ses prévisions annuelles pour la profession de la visioconférence, qui sont désormais incluses dans le cadre du service abonnement Visual Communications pratiques (VCP). Le graphique ci-dessous est un segment de l'industrie – la multi-codec (téléprésence) systèmes de salle. Les détails sont dans le rapport complet.



- Réalisation d'audits de parcs, d'études pour la migration vers IP
- Rédaction « indépendante » d'appel d'offres, aide au choix, assistance à la recette et au déploiement
- Assistance à la maîtrise d'ouvrage pour des salles intégrant l'audiovisuel et les télécoms (nombreuses références)

Contact: **JF Pinchon** Tel :+33 1 30 36 12 55; Fax: +33 1 34 14 54 37
Mobile: +33 6 13 45 18 59 e-mail : jf@pinchon.net
Pour plus de renseignements Consultez le site : www.irisressources.com .

Vous pouvez y télécharger directement les dernières éditions du WRB en français et obtenir d'autres informations,

© 2010 Wainhouse Research 34 Duck Hill, Duxbury, MA 02332 Téléphone 1 617-975-0297
Email à : andrewwd@wainhouse.com PR to: news@wainhouse.com
Traduction IRIS Ressources 2010. Abonnement gratuits à : www.wainhouse.com/bulletin